



OFFRE D'EMPLOI

Commercial(e) Téléprospecteur B to B – F/H

L'Entreprise :

Le Toulouse Football Club, créé en 1937, a été racheté en juillet 2020 par RedBird Capital Partners. Évoluant actuellement en championnat de France Ligue 1 Uber Eats, les nouveaux propriétaires ont fait appel à Damien Comolli comme Président du Conseil d'Administration et Olivier Jaubert comme Directeur Général.

Les Missions :

La/Le Commercial(e) téléprospecteur B to B évoluera au sein de l'équipe Billetterie et sera placé(e) sous la responsabilité du Directeur des Opérations.

Le catalogue des produits est essentiellement constitué d'abonnements annuels et de places aux matchs.

Dans le cadre de la stratégie commerciale définie, sa mission principale sera de développer le volume de vente et le chiffre d'affaires auprès d'une clientèle B to B.

Les principales missions sont les suivantes :

- Identifier et développer un portefeuille de nouveaux clients B to B en assurant le cycle de vente complet : construction de l'argumentaire de vente, prospection commerciale, présentation des offres, négociations, transmission des offres
- Établir une relation de confiance avec ses clients afin d'identifier les opportunités d'évolution
- Assurer la représentation commerciale lors d'événements de relations publiques (matchs ou autres)
- Assurer un Reporting quotidien de l'activité.

Aptitudes professionnelles :

- Sens de la négociation, capacité à convaincre et à influencer
- Qualités relationnelles : courtoisie, sens du contact, excellente élocution, ...
- Rigueur et organisation
- Esprit d'équipe, créativité, force de proposition.

Compétences techniques :

- Maîtrise de la négociation commerciale et/ou des techniques de vente
- Maîtrise du pack Office.

Profil Recherché :

Formation supérieure (Bac +2 ou plus) dans le domaine du Commerce ou du Marketing.

Vous avez acquis de l'expérience dans la vente.

Le permis de conduire en cours de validité est obligatoire.

Lieu de travail principal :

Les bureaux du Toulouse Football Club, au Stadium de Toulouse.

Contrat :

CDI

Mise à disposition d'un téléphone portable et de matériel informatique adapté aux exigences techniques.

Le poste est à pourvoir immédiatement.

Rémunération :

A définir en fonction de l'expérience du candidat ou de la candidate.

Candidature par mail à l'adresse suivante : recrutement.billetterie@toulousefc.com